

## **DESAFÍO**

"Liderar la gestión comercial de insumos agrícolas poniendo especial cuidado en la atención integral del padrón de asociados de la sucursal de Nogoyá y Victoria asegurando la eficiencia, rentabilidad y crecimiento económico del negocio".



- La búsqueda se orienta a una persona con formación universitaria en Ingeniería Agronómica, Producción Agropecuarias y/o carreras relacionadas al agro (excluyente), que esté radicado/a en cercanias a la localidad de Aranguren, que cuente con carnet de conducir vigente y disponibilidad para realizar viajes en zona rurales.
- Deberá contar con experiencia comprobable en puestos de ventas de insumos agrícolas, conocimiento en técnicas y procesos de ventas (preferentemente)
- Para tener éxito en el puesto, deberá tener orientación a metas y objetivos, marcado perfil comercial, proactividad, buen manejo de relaciones interpersonales, capacidad de liderazgo y sólidas habilidades de comunicación.



## ¿Qué ofrecemos?

Remuneración acorde a la posición, incorporación inmediata, buen clima de trabajo y comisión por ventas.

Interesados enviar CV en formato word/ pdf, con a legajoadm@gmail.com , indicando en el asunto "Asesor comercial".

Plazo de recepción de Cvs del 06/06 al 21/06 inclusive.