

Agri Task

Empresa contratante: AgriTask
Rama de la Actividad: Gestión Agrícola

AgriTask - empresa israelí en el ramo de tecnología para agricultura - está en busca de agrónomos o profesionales vinculados al agronegocio, con capacidad de expandir aún más las operaciones de la empresa en LATAM

Datos de la vacante de empleo

DealMaker para empresa de tecnología israelí

¿Quieres formar parte de la revolución ag-digital que está ocurriendo en LATAM y en el mundo?

Si usted tiene experiencia y contactos con propietarios de granja, gerentes corporativos e ingenieros agrónomos, y tiene la facilidad para manejar asuntos como la gestión de riesgos, eficiencia, logística de campo, benchmarking de productores, entre otros, tenemos una oportunidad para usted.

Agritask LATAM está abriendo vacantes de dealmakers en diversas regiones.

Es importante resaltar que **NO es un trabajo a tiempo completo** y la remuneración se basa en **comisión**.

Requisitos / Perfil Deseado

- Excelente networking en el sector agropecuario, específicamente con decisores de medianos y grandes grupos.
- Ser capaz de entender los puntos problemáticos del cliente y sus necesidades específicas.
- Capacidad comprobada de presentar materiales técnicos y comerciales
- Capacidad de traer muchos nuevos leads para el equipo de sales
- Inglés intermedio (deseado).
- Experiencia en el manejo de software (deseado).

Perfil Profesional: Agronomía, Ingeniería Agrícola, Gestión del Agronegocio, Ingeniería de Alimentos, Ingeniería Forestal, Afines.

Candidatura / Envío de Currículos

Por favor, sólo enviar currículos profesionales que encajen en el perfil, para ahorrar su tiempo a el reclutador.

Interesados que encajen en el perfil arriba deben encaminar currículum (adjunto y en el cuerpo del mensaje) a asebastian.riback@scantask.com, mencionar en el campo Asunto: "AgriTaskLATAM -DealMaker". | Contacto sólo por correo electrónico.